



Vollzeit



Festanstellung



Karlsruhe-Durlach



Sales

Sales Manager · Industrie 4.0 (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Nationale und internationale Neukunden- und Projektakquise
- Systematische Erschließung von neuen Vertriebskanälen
- Analyse von Marktpotenzialen zur Identifizierung und Evaluierung künftiger Kundenanforderungen
- Durchführung von Kundenterminen im Innen- und Außendienst
- Ausbau und Pflege des CRM- Systems
- Verantwortung und Sicherstellung von Verkaufszielen und Projektergebnissen

Dein Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium
- Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative, souveränes Auftreten und Kommunikationsstärke
- Erfahrungen mit MS-Office Anwendungen
- Sehr gutes Verständnis für kaufmännische und technische Zusammenhänge
- Engagierte, kundenorientierte und zielgerichtete Arbeitsweise
- Fließendes Deutsch und Englisch

Was wir bieten:



Innovatives
Arbeitsumfeld



Flexible
Arbeitszeiten



Firmenfeier und
Betriebsausflüge



Lockere Atmosphäre
und Duz-Kultur



Zentrale Lage
mit guter
Verkehrsanbindung



Mobiles Arbeiten



Fort-, und
Weiterbildungs-
möglichkeiten



Frisches Obst und
Snacks



Fahrradleasing

Du willst Teil unseres Teams werden und die Industrie revolutionieren? Dann bewirb dich auf unserer Homepage, sende uns eine E-Mail mit deinen Bewerbungsunterlagen oder ruf uns einfach an!



+49 721 75 40 35 0



jobs@flexlog.de



www.flexlog.de/jobs